الشراكات والمقارنة القياسية وتقاسم المعارف

منظمة الأمم المتحدة
للتنمية الصناعية (اليونيدو)

للأتصال

د.عبد الهادي رشغ

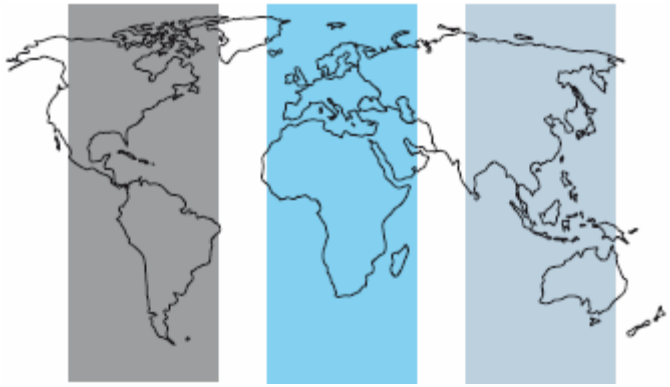
الهاتف 07803631433
07707012271
الايميـل turath88@yahoo.com

سعد هاشم الغرابي

الهاتف 07800084038
07700158727
الأيميـل allsaad75@yahoo.com

WWW.UNIDO.ORG/SPX

بناء قدرات المورِّدين وتعزيز إمكاناتهم
وضمان استدامتهم



برنامج التعاقد الثانوي والترويج للشراكات الدولية

- 32 مصفقاً من مصافق التعاقد من الباطن والشراكات تابعة لليونيدو في العالم
- ربط الصلات بين البائعين والمورِّدين
- نشر المعارف وتقاسمها

رسم خريطة الطريق نحو الريحية وبناء القدرات

برنامج التعاقد الثانوي وترويج للشراكات الدولية التابع لليونيدو

برنامج التعاقد الثانوي وترويج والشراكات هو برنامج للتعاون التقني يربط المنشآت المحلية في البلدان النامية بسلاسل إمداد الشركات المحلية أو الدولية الكبيرة. وهدف هذا البرنامج التابع لليونيدو هو تطوير قدرات المنشآت الصغيرة والمتوسطة من أجل تلبية احتياجات البائعين وكشف فرص الاستثمارات/الأعمال التجارية المربحة لها.

بناء القدرات والإمكانات العراقية

في ألشرق الاوسط تنفِّذ اليونيدو حالياً برنامج التعاقد والترويج للشراكات في إطار شبكة اليونيدو لهيئات ترويج الاستثمار في ألشرق الاوسط.

وسيقيم هذا البرنامج شبكةً من مراكز التعاقد ستستضيفها رابطة من القطاع الخاص، في العراق. وسيعمل كل مركز من هذه المراكز بالتعاون مع البائعين الرئيسيين وباستخدام مجموعة من الأدوات والخبرات، على مساعدة المنشآت الصغيرة والمتوسطة المحلية في تطوير قدراتها التقنية والإدارية لكي يتسنى لها أن تصبح في عِداد المورِّدين القادرين على التنافس والمتعاقدين مع بائعين رئيسيين.

برنامج التعاقد الثانوي وترويج للشراكات التابع لليونيدو - عملية من ثلاث مراحل

يستند المنهج المتّبع في إطار برامج التعاقد والشراكات إلى أفضل الممارسات العالمية ويتضمّن ثلاث مراحل:

1- التوفيق
2- المقارنة القياسية
3- بناء القدرات من أجل تنمية قدرات المورّدين

1- التوفيق

في إطار برنامج التعاقد والشراكات يعمل فريق محلي، تدعمه اليونيدو، على ربط البائعين مع المورِّدين والمتعاقدين من الباطن، الحاليين والمحتملين على السواء. ويُعدُّ الفريق لمحات موجزة عن مهارات وقدرات الشركات المحلية المراد ترويجها بين البائعين، ويقدِّم دعما مكيَّفاً مع احتياجات البائعين الذين يبحثون عن المورِّدين المحليين القادرين على التنافس. وتشمل خدماته ما يلي: بناء قاعدة بيانات عن قدرات المنشآت المحلية، وإنشاء فريق دعم تقني، وجمع طلبات عروض أسعار، وتوفير بوابة الوصول إلى الموارد الدولية من المعايير المرجعية والمعلومات، وتقديم خدمات استشارية إلى الشركات المحلية الملتزمة بتحسين أدائها والارتقاء بمستواها.

2- المقارنة القياسية في إطار برنامج التعاقد والشراكات

تهدف المقارنة القياسية في إطار برنامج التعاقد والشراكات إلى مقارنة الأداء العملياتي للشركة (نتائجها) وممارساتها (الكيفية التي تنجز بها عملها) بأداء وممارسات الشركات الأخرى من نفس الحجم والنوع. وهذا يمكِّن الشركات من تقييم أعمالها التجارية بموضوعية لكي تتبيَّنَ بوضوح مدى تطوّرها بالقياس إلى الممارسات الدولية داخل القطاع الذي تنتمي إليه (على الصعيد الوطني والإقليمي والعالمي)، والمجالات التي تحتاج فيها إلى التطوير للوفاء بمتطلّبات البائعين. ويعمل برنامج اليونيدو بالتعاقد والشراكات مع شركاء دوليين رائدين من أجل تيسير سبل وصول الشركات العراقية إلى أفضل النظم وأفضل البيانات على مستوى المصانع عند قيامها بهذه العملية.

كما يعمل البرنامج على إقامة شراكات استراتيجية مع بائعين رئيسيين لتحديد متطلّباتهم المتعلقة بالشراء من أجل توجيه المنشآت الصغيرة والمتوسطة المحلية في مسيرتها نحو التحوّل إلى منشآت قادرة على التنافس في مضمار توريد تلك المنتجات.

3- بناء قدرات المورّدين

تساعد عملية التوفيق بين المورِّدين والبائعين في إطار برنامج التعاقد والشراكات على استبانة البائعين الجدد لزبائنه من المورِّدين، في حين تتيح المقارنة القياسية للمنشآت في إطار ذلك البرنامج تشخيص المجالات التي تحتاج فيها إلى التطوير للوفاء بمتطلّبات البائعين. أما بناء القدرات في إطار البرنامج المذكور فيهدف إلى تقديم الدعم الذي يمكّن المنشآت من الارتقاء بمستواها من أجل تلبية تلك المتطلّبات، ويساعدها على صوغ مقترحات استثمار وحشد التمويل وتحديد الشركاء التكنولوجيين. ويمكن للفريق المحلي المنشأ في إطار برنامج التعاقد و تعبئة مؤسسات الدعم المتاحة محليا من أجل ترويج الاستثمارات في تطوير المنشآت والتمويل بغية الاستجابة للاحتياجات المستبانة من خلال التشخيص في ضوء المقارنة القياسية.